



Создавая условия для малого бизнеса

Развитие сферы предпринимательства способствует социальной реструктуризации общества, обеспечивающей подготовку населения для работы в рыночных условиях, снижению уровня безработицы и социальной напряженности. В экономической жизни существенная роль малого предпринимательства определяется тем, что им практически заняты основные ниши в сфере потребительских услуг (бытовое обслуживание, оптовая торговля), где малый бизнес является доминирующим. Значительна его роль в строительстве и розничной торговле.

Ипотека-банк накопил большой опыт в работе с предприятиями этого сектора экономики. Внедренные в банке программы очень демократичны, он работает с любым клиентом независимо от размеров бизнеса. Вместе с тем технология достаточно трудоемкая, так как полностью исключает формальный анализ деятельности заемщика. Заключение о платежеспособности потенциального партнера базируется на информации о реальных масштабах бизнеса: фактических объемах производства или продаж, товарных запасах, ассортименте, конкурентоспособности, специфике региона. Для глубокого проникновения в бизнес клиента специалисты должны обладать достаточными финансовыми и экономическими знаниями, быть психологами. Понимая ответственность, которая ложится на кредитного специалиста, работающего с малым и средним биз-

За последнее десятилетие малое предпринимательство в Узбекистане обрело контуры полноправного сектора экономики успешное развитие, которого сегодня неразрывно зависит от состояния малого и среднего бизнеса. Процесс становления

несом, подготовка специалистов банка в сфере кредитования малого бизнеса построена на постоянной переподготовке и обучении в соответствии с введением новых законодательных актов, продуктовых линеек в соответствии с требованиями времени, изучении опыта зарубежных стран.

Бизнес-кредитами и кредитами по технологии микрокредитования не исчерпывается спектр оказываемых услуг малому и среднему бизнесу. Проанализировав платежеспособность, перспективы развития деловые качества клиента специалисты банка помогут сделать наиболее правильный выбор кредитного продукта, банковской услуги, а также, ориентируясь на решение узловых проблем финансирования субъектов малого предпринимательства, выстроить дальнейшую работу. Необходимо ориентироваться на специфическую клиентуру - частных предпринимателей, в лучшем случае с декларацией о доходах и малые предприятия с практически нулевыми балансами, то есть те,

которые не мечтали получить кредит. С одной стороны, умение одолеть сложившийся у предпринимателей стереотип о недоступности получения кредитов в банке, с другой стороны, самим научиться адекватно воспринимать новые реалии и специфику нашей экономики.

Сегодня основным фактором, привлекающим людей в банк, является стабильность, надежность и прозрачность. Работая в атмосфере партнерского взаимоотношения Ипотека-банк становится для предпринимателей помощником и консультантом во многих вопросах.

Совместная работа представителей сферы предпринимательства и банка способствует поиску путей совершенствования механизмов и инструментов по финансовой поддержке малого бизнеса, расширению спектра банковских услуг, росту объемов кредитования сферы малого бизнеса на основе взаимовыгодного сотрудничества.

Большая часть предпринимателей ставит перед собой более значимые задачи -

данного сектора объективно сопровождается расширением его потребности в финансировании. В этой связи большое значение приобретает активное участие банков в кредитовании предприятий малого и среднего бизнеса.

наращивание мощностей (производственных, торговых) с помощью кредитов нашего банка. И в этом интересы предпринимателей совпадают с интересами Ипотека-банк, ориентированного на увеличение объемов кредитования клиентуры этого сегмента. С многими из предпринимателей устанавливаются долгосрочные деловые отношения.

Усилия банка в стремлении активизировать работу по финансированию малого и среднего бизнеса налицо.

Наличие специалистов, обученных технологии микрокредитования, методологической базы, одиннадцатилетний опыт кредитования малого и среднего бизнеса, отлаженная система подготовки кадров для работы с такого рода клиентами, постоянный круг заемщиков, ставших надежными партнерами - все это убедительно демонстрирует, что Ипотека-банк серьезно и надолго связал свою судьбу с малым и средним бизнесом.

□□□□□□□□ □□□ "Medstandart"

С каждым днем растет количество и виды экспортной продукции, выпускаемой на территории нашей страны. Это в свою очередь обеспечивает возможность выхода продукции Узбекистана на международный рынок.

В 2013 году обратился в Яккасарайский филиал Ипотека-банка для получения финансовой поддержки, расширения и развития своего бизнеса.

Наше предприятие выпускает специальную стеклянную посуду для медицинских препаратов и фармацевтической отрасли. Фармацевтика в настоящее время стремительно развивается, а это требует новых технологий и оборудования. Наш бизнес-план по выпуску импортозамещающей посуды для медикаментов в Ипотека-банке поддержали и выделили кредит в размере четырех

млрд сумов. На выделенные средства закупили новое оборудование и обновили технологию самого производства. В настоящее время изготавливаем в месяц продукцию в количестве одного млн штук.

Хотелось бы особо отметить, что достигли таких показателей в результате плодотворного сотрудничества с Ипотека-банком. На предприятии трудоустроены 140 человек, только в 2015 году экспортировано продукции на сто тысяч долларов США.

В этом году рассчитываем поднять производство на новый уровень. Рассчитываем на финансовую поддержку нашего партнера Ипотека-банка. Полученные средства хотим направить на закупку нового оборудования по упаковке изготавливаемой продукции. Знаем, что всегда можем рассчитывать на советы квалифицированного персонала бан-

ка, которые подберут ту программу кредитования, которая будет разработана в соответствии с нашими возможностями и спецификой производства.

□□□□□□□□□□ □□ "Jamshid Javohir Agrotex"

Есть такие виды деятельности, с которыми могут справиться только женщины, и наше предприятие является этому примером. С давних времен Узбекистан славился своими золотшвейками и мастерицами по швейному производству.

Наше предприятие производит спецодежду. Воодушевленная проектами многих женщин-предпринимателей и возможностями, созданными в нашей стране для развития малого бизнеса и частного предпринимательства, захотела внести свою лепту в развитие предпринимательской деятельности в нашей стране. Изучив кредитные программы нескольких банков, остановила свой выбор на Ипотека-банке. Обратившись в Хорезмский филиал Ипотека-банка получила не только кредит в размере 300 млн сумов, но и полезные советы по рациональному распределению финансовых средств и открытию своего бизнеса.

Воспользовавшись советами специалистов банка наладила производство и в настоящее время на предприятии получили работу 36 человек, 18 из которых выпускницы колледжей. Предприятие производит в месяц спецодежду на 12 млн сумов. В ближайшее время, думаю расширить производство и линейку изготавливаемой продукции, а также создать новые рабочие места, так как расширение



производства потребует дополнительных трудовых ресурсов. Расширение производства потребует новых финансовых вложений. Уверена, что Ипотека-банк поможет мне в этом.

□□□□□□□□ □□□□□□

□□□□□□□□□□ "Integral Servis Lux"

Уважение клиента - это основной показатель деятельности. Независимость нашей страны открыла широкие возможности для таких предпринимателей как я. Вот уже на протяжении 20 лет оказываем различные виды услуг населению. На нашем предприятии трудоустроены более 75 сотрудников, которые предоставляют свыше 14 видов услуг населению. Большая часть персонала - выпускники колледжей, которые подкрепляют полученные в

колледже знания практически делами в сфере услуг населению.

Учитывая пожелания и предложения наших клиентов, в январе 2016 года обратились в Андизанский филиал Ипотека-банка за финансовой помощью. Он является нашим партнером на протяжении уже многих лет, работа в банке поставлена на высоком уровне. Поэтому и не задумывались о том, чтобы обратиться в другой банк.

В очередной раз рассмотрев заявку и оценив сферу деятельности нашего предприятия, специалисты банка в короткие сроки выделили кредит в размере 200 млн сумов. Воспользовавшись созданными возможностями, хотим направить полученные средства на улучшение качества обслуживания населения и техническое переоснащение нашего предприятия.



Услуги лицензированы